

PERSBERICHT

Brussel, 19 oktober 2005

OMZETSTIJGING VAN 3,7% IN DE EERSTE NEGEN MAANDEN VAN 2005 COIL ZET VERBETERING VAN PRODUCTIEAPPARAAT VERDER

Coil bereikte in de eerste negen maanden van 2005 een omzet van 13,636 miljoen euro, 3,7% meer dan in dezelfde periode vorig jaar. De economische context is in tussentijd niet veranderd, nog steeds heterogeen naargelang de eindmarkten. De economie in West Europa bleef over het algemeen zwak.

Omzet (in 1.000 €)	2005	2004	Wijziging
1 ^{ste} trimester	5.144	4.633	+11,0%
2 ^{de} trimester	5.199	4.624	+12,4%
3 ^{de} trimester	3.294	3.891	-15,4%
Totaal	13.636	13.148	+3,7%

3^{de} TRIMESTER 2005 : VERLENGD ONDERHOUD VAN DE PRODUCTIELIJNEN IN BELGIË

De omzet daalde in het derde trimester uitzonderlijk tot 3,294 miljoen euro. Deze daling is toe te schrijven aan de vernieuwing van één van de productielijnen in België waardoor de lijn gedurende twee maanden stil lag.

Deze werken werden doorgevoerd ondanks een orderboek waarmee dezelfde omzet zou kunnen gehaald worden als die van het derde trimester van 2004. In totaal hebben de onderhoudswerken de omzet in het derde trimester met ongeveer 0,5 miljoen euro gedrukt.

« Na enkele jaren van volledige capaciteitsbenutting van onze bestaande productielijnen in België, hebben we geprofiteerd van de bijkomende capaciteit in Duitsland om een belangrijke vernieuwing van één van onze productielijnen in België door te voeren. Dit heeft tot doel om ons klaar te maken voor de verwachte omzetgroei en om het productgamma uit te breiden. 2005 kan aldus bestempeld worden als een overgangsjaar, zowel op financieel als op industrieel vlak. » zegt Tim Hutton, gedelegeerd bestuurder van Coil.

VERWERVING VAN DE ISO-NORM 9001:2000 IN DUITSLAND

De hoge kwaliteitsnorm van de productie in Duitsland werd bevestigd door de verwerving in september van de ISO-norm 9001:2000.

« De zeer snelle verwerving van onze ISO-certificering in Duitsland illustreert de geslaagde integratie van onze nieuwe productielijn. Dit toont niet alleen aan dat onze omgang met kwaliteit conform is aan de ISO-normen, maar ook dat wij op onze productiesite de nodige middelen hebben om te voldoen aan de eisen van onze klanten. » zegt Tim Hutton.

« De certificering is het gevolg van het harde en toegewijde werk van alle medewerkers van Coil. Kwaliteit is het kernpunt in de uitoefening van ons beroep. Op die manier kunnen we de tevredenheid van onze klanten en het uitstekende niveau van onze dienst garanderen. »

VOORUITZICHTEN : BEVESTIGING VAN DE OVERGANG IN 2005

Coil bereidt zich zowel industrieel als commercieel voor op de sterke groei van de komende jaren. De nieuwe productielijn in Duitsland die nu al 24 uur op 24 en 5 dagen op 7 operationeel is, is één van de belangrijkste strategische elementen voor die groei.

Terwijl de economische conjunctuur zwak blijft en er geen verbetering zichtbaar is tot het eind van dit jaar in de markt van de bouw en de architectuur, zullen de resultaten van 2005 onvermijdelijk lager liggen dan die van 2004. De cijfers van 2005 bevatten immers alle hoge kosten verbonden aan de investering in Duitsland en een zwakker derde trimester door de kosten en de langere stilstandperiode die de vernieuwingswerken met zich meebrachten.

Tim Hutton besluit : « *Zoals aangekondigd in het begin van dit jaar, zal 2005 een overgangsjaar worden waarbij de vergelijking met voorgaande jaren moeilijk is. Coil zal over het geheel genomen dit jaar minder goed presteren in vergelijking met 2004. De volledige capaciteitsbenutting van de nieuwe productielijn wordt niet in maanden gedaan, maar in jaren. Desalniettemin hebben wij door de optimalisatie van ons productieapparaat vertrouwen in onze vooruitzichten op lange termijn en in de opportuniteiten die onze nieuwe fabriek ons biedt.* »

VOLGENDE AFSRPAAK : Publicatie van de omzet van 2005 in januari 2006

Meer informatie over Coil kan u terugvinden op www.coil.be

Het Belgische Coil, sinds 26 juni 1996 genoteerd op de Nieuwe Markt van Euronext Parijs, is gespecialiseerd in de continue pre-anodisatie van spoelen gewalst aluminium. Deze manier van behandeling vereist een belangrijke investering in knowhow en gebruikt een elektrochemisch proces (elektrolyse) dat de oppervlakte van het metaal beschermt tegen corrosie en het natuurlijk aspect van aluminium bewaart. Het aluminium wordt behandeld volgens de specificaties de walsenrijen). Coil is louter een dienstverlener en is niet actief in het kopen of verkopen van aluminium noch het aanhouden van een voorraad aan metaal. Als marktleider op het gebied van vooraf geanodiseerd aluminium, is Coil leverancier aan diverse sectoren met een sterke vraag zoals de bouw- en de industriële markt. Deze markten leveren Coil een grote visibiliteit op de toekomstige groeiperspectieven

Eurolist C - Isin : BE0160342011 - Reuters : COIL.LN - Bloomberg : COI FP

Contactpersonen

COIL - Tim Hutton – Gedelegeerd bestuurder - tim.hutton@coil.be - Tel : : 011 / 88 01 51
CALYPTUS – Cyril Combe - coil@calyptus.net -Tel. : +33 (0)1 53 65 37 94

